

# Location ou Achat ?

*La Raison pour Laquelle la Location d'Équipements de Test  
Constitue le Choix Stratégique*



## Sommaire

Introduction	3
Trouver la solution adéquate	4
Pourquoi louer ? Payez uniquement pour ce dont vous avez besoin	5
Compréhension du coût de possession réel	7
Comprendre les comparaisons des coûts de location par opposition à l'achat	9
La bonne solution au bon moment	12

## Introduction

L'accès à l'équipement de test est essentiel pour toute organisation axée sur la technologie afin de développer et de maintenir son activité. Il s'agit également d'un investissement important, alors il est essentiel de bien faire les choses. Le choix des solutions adéquates pour accéder à l'équipement dont vous avez besoin peut avoir un impact significatif sur vos résultats financiers, et améliorer l'efficacité, ce qui contribue à réduire les échéanciers du projet et à accélérer le délai de mise sur le marché.

La valeur totale des actifs d'essai et de mesure détenus par les entreprises à l'échelle mondiale est estimée à 100 milliards de dollars, mais avec des taux d'utilisation de 20 % ou moins, ils ne sont souvent pas utilisés de manière efficace. La majorité de ces actifs sont achetés d'emblée, souvent par habitude plutôt que par une évaluation minutieuse des options d'approvisionnement disponibles. En utilisant la location, et d'autres solutions financières pour accéder à l'équipement de test, il y a une occasion importante pour beaucoup de ces organisations de réduire les coûts et d'améliorer l'efficacité de leurs opérations de test.

Les demandes à court terme signifient souvent que les décisions d'achat d'équipement sont prises isolément, mais en adoptant une approche plus stratégique en matière d'approvisionnement, vous pouvez prendre des décisions d'achat plus efficaces, en fonction des objectifs financiers de votre organisation.

La compréhension de toutes les options qui s'offrent à vous vous permet de choisir les bonnes solutions pour répondre aux besoins de votre entreprise, ce qui contribue à accroître la valeur de vos actifs et de vos opérations de test. Les solutions de location sont des outils particulièrement puissants et polyvalents. Nous allons montrer comment le fait d'exploiter les bonnes solutions au bon moment peut vous permettre de vous assurer que vos équipes ont toujours accès à l'équipement dont elles ont besoin tout en minimisant les coûts pour l'entreprise.

*La valeur totale des actifs d'essai et de mesure détenus par les entreprises à l'échelle mondiale est estimée à 100 milliards de dollars, mais avec des taux d'utilisation de 20 % ou moins, ils ne sont souvent pas utilisés de manière efficace.*

## Trouver la solution adéquate

Pour trouver les bonnes solutions pour votre entreprise, vous pouvez commencer par considérer quelques questions simples à chaque fois que vous prenez des décisions d'achat d'équipements de test.

### Comment l'équipement sera-t-il utilisé ?

- Combien de temps sera-t-il nécessaire ?
- Est-ce pour une utilisation sporadique ou continue ?
- Est-ce pour un projet spécifique ?
- L'utilisation est-elle garantie au-delà de la période prévue ?

### Quel est le cycle de vie du produit ?

- La technologie évolue-t-elle rapidement ?
- Quel est le risque d'obsolescence ?
- Y a-t-il des mises à niveau fréquentes ?

### Quelles sont les priorités financières ?

- Le capital est-il limité ?
- Quelle est l'importance du flux de trésorerie ?
- Quel est le coût d'emprunt ou le taux de rendement interne ?

### Quelle est la probabilité de changement ?

- L'environnement commercial est-il dynamique ?
- Avez-vous besoin de flexibilité pour réagir aux conditions changeantes du marché ?

### Comment envisagez-vous d'entretenir l'équipement ?

- Disposerez-vous des ressources et du temps pour vous occuper de tout ?
- Si vous disposez de plusieurs unités qui vont à différents sites, qui gère l'ensemble de la logistique ?

### Comment gérerez-vous l'élimination de l'équipement en fin de vie ?

- e quelle manière éliminerez-vous l'équipement non désiré ou obsolète ?
- Êtes-vous en mesure de libérer des liquidités pour de nouveaux investissements en vendant des équipements obsolètes ?

Forts des réponses à ces questions, cela vous permet de faire des choix en matière d'achats d'équipement plus intelligents, de générer des économies de coûts significatives pour votre organisation, et d'améliorer l'utilisation et la productivité. Il est également essentiel de comprendre le coût cumulé réel inhérent à la possession d'actifs de test, qui peut atteindre jusqu'à deux fois le prix d'achat initial. Ces coûts sont souvent négligés et ne sont connus ou comptabilisés que longtemps après l'achat de l'équipement.

Prendre la bonne décision d'achat peut s'avérer tout aussi essentiel que les spécifications techniques. Selon vos circonstances, la période connue d'utilisation de l'équipement et la flexibilité dont vous avez besoin, l'achat d'emblée ne représente souvent pas l'option la plus appropriée. Faire le mauvais choix est susceptible de vous impliquer dans un engagement à coût élevé duquel vous ne pourrez pas faire marche arrière à l'avenir.

Connaître vos options peut faire une énorme différence en termes d'économies et d'améliorations de l'efficacité, ce qui est susceptible de vous conférer un avantage concurrentiel et de minimiser les distractions pour vous ou l'équipe utilisant l'équipement.

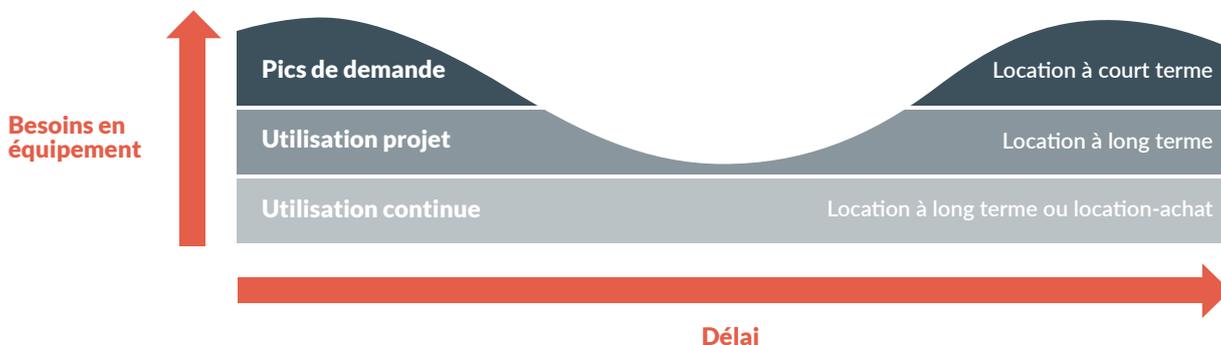
*Depending on your circumstances, the known period of equipment use and the flexibility you need, outright purchase is often not the most appropriate option.*

## Pourquoi louer ? Payez uniquement pour ce dont vous avez besoin.

Que vous ayez besoin d'un contrat mensuel pour un projet à court terme, ou d'un contrat à long terme pour plusieurs années, la location est extrêmement flexible. Elle vous confère un accès continu à la technologie la plus récente sans les coûts associés à la propriété à long terme. Les locations à court terme offrent une flexibilité maximale afin de répondre aux besoins immédiats ou imprévus. Ceci la rend particulièrement utile lorsque le calendrier d'utilisation n'est pas entièrement connu. Si une période d'utilisation plus longue est prévue, les locations à long terme offrent généralement les tarifs les plus bas ainsi qu'une solution rentable à long terme.

Les paiements peuvent être mensuels ou hebdomadaires avec un taux raisonnable unique convenu à l'avance, ainsi, vous avez connaissance de tous les coûts à l'avance. Cela facilite la planification des budgets et garantit le fait que vous payez uniquement pour ce dont vous avez besoin.

Vous êtes toujours libre de renvoyer l'équipement de manière anticipée ou de prolonger la location si les circonstances l'exigent et vous ne paierez que pour la durée réelle de la location. Plus la durée de réservation d'un appareil est longue, plus le taux de location est bas. Les retours anticipés peuvent faire l'objet d'un rajustement de prix pour tenir compte de la période de location plus courte ; toutefois, vous n'êtes jamais bloqué dans un engagement à long terme coûteux.



### Avantages financiers généraux de la location :

- Préservation du capital et amélioration des flux de trésorerie
- Transfert des dépenses d'investissement de capital aux budgets inhérents aux coûts d'exploitation
- Attribution des coûts à l'utilisation de l'équipement
- Les locations fixes simplifient la budgétisation
- Avantages fiscaux dans la mesure où les locations sont déductibles d'impôt à 100 %
- Réduction des coûts de gestion T&M
- Permet d'éviter les coûts de stockage et d'élimination
- Permet de réduire le coût global de possession

### Avantages opérationnels généraux de la location :

- Flexibilité pour échanger des équipements et conserver l'accès aux dernières technologies
- Étalonnage, entretien et réparation couverts
- Conseils techniques et d'application
- Disponibilité par rapport aux délais
- Approvisionnement, vérification préalable à la location, livraison
- Assistance technique 24 h sur 24 / 7 jours sur 7
- Protection contre l'obsolescence
- Amélioration de l'utilisation de l'équipement
- Notification de fin de location et facilité de prolongation
- Permet d'éviter de détenir des actifs excédentaires inutilisés

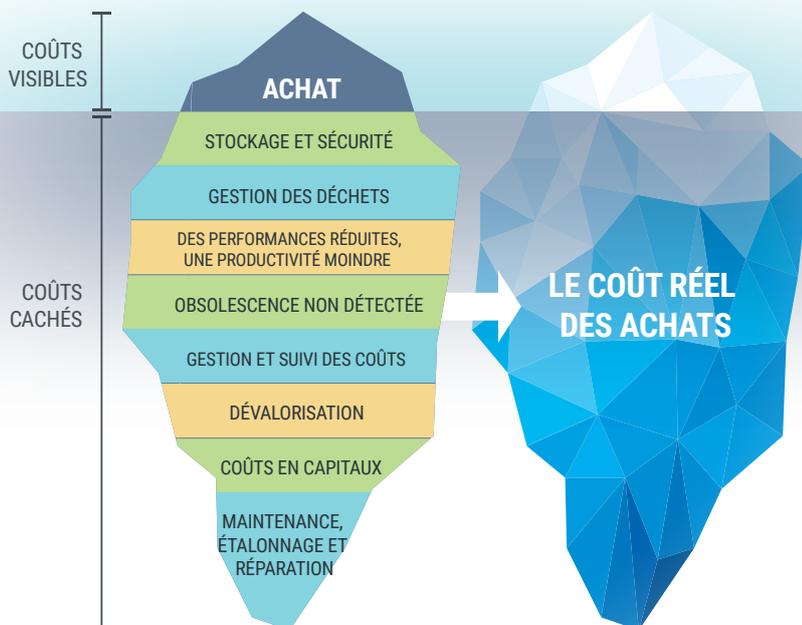
## Compréhension du coût de possession réel

De nombreuses entreprises ne tiennent pas compte de l'ensemble des coûts de possession lorsqu'elles prennent une décision d'achat et les coûts ne deviennent apparents que quelques temps après le début du cycle de vie de l'équipement.

Premièrement, il y a le coût du capital et du financement. Comme pour toute immobilisation, l'amortissement commence immédiatement. Chaque année, il y aura des coûts supplémentaires pour l'étalonnage et l'entretien, ainsi que le temps de travail et de gestion associé à ces dépenses. L'équipement de test moderne est extrêmement fiable, mais à un moment donné, des réparations peuvent également s'avérer nécessaires. Les coûts de réparation hors garantie peuvent être considérables et même les réparations dans le cadre de la garantie sont susceptibles de générer des coûts de logistique et d'indisponibilité associés.

Il y aura également des coûts de gestion des biens, y compris l'achat, l'approvisionnement, le suivi, le contrôle des stocks, la logistique, la sécurité et le stockage. Si l'équipement devient obsolète ou ne répond plus aux exigences du projet, des fonds supplémentaires pourraient s'avérer nécessaires pour la mise à niveau ou l'achat d'une autre unité.

*De nombreuses entreprises ne tiennent pas compte de l'ensemble des coûts de possession lorsqu'elles prennent une décision d'achat.*



## Compréhension du coût de possession réel

D'après les analyses que nous avons effectuées auprès d'un large éventail d'entreprises au sein de différents secteurs, nous constatons que le coût réel de possession d'équipements sur la durée de vie d'un actif s'élève souvent au double du prix d'achat initial et qu'il peut être plus élevé. L'exemple suivant illustre un scénario type pour une pièce d'équipement de test.

Exemple d'un calcul du coût de possession :

Ici, nous utilisons l'exemple de l'achat d'un analyseur de réseau de milieu de gamme, une pièce d'équipement commune dans de nombreux laboratoires de R&D.

### Coût d'achat

Le coût inhérent à l'achat de l'appareil neuf s'élève à **€45.000**.

### Étalonnage et gestion de l'étalonnage

Il s'agit d'une estimation des frais d'étalonnage du fabricant, engagés annuellement. Aucun coût n'a été inclus pour la couverture des temps d'arrêt pendant la période d'étalonnage. En supposant que la première année est incluse, le coût approximatif s'élève à 500 € par an. Les coûts de gestion et les coûts logistiques doivent également être pris en compte et, d'après notre expérience, ils sont estimés de façon prudente à 1 % du coût de l'unité par an.

### Services de réparation et gestion des réparations

Il s'agit du coût des réparations sur la durée de vie, plus la couverture des temps d'arrêt, répartis de manière égale. La gestion comprend les coûts liés à l'obtention de devis, au traitement du mouvement de l'équipement, au suivi des retours, à la vérification et à la mise à jour des bases de données et des fichiers. En supposant une garantie et aucun coût au cours de la première année, cela a été estimé à 3,5 % du coût de l'unité par an.

### Gestion des actifs

Coût de gestion des activités associées à la possession de l'équipement, calculé sur sa durée de vie. Ces coûts comprennent l'approvisionnement et la gestion continue des biens, l'entreposage, le contrôle et la sécurité des stocks, le suivi, les TI et d'autres systèmes, la gestion de l'élimination, la main-d'œuvre et les frais généraux connexes. D'après nos études auprès de grands utilisateurs d'équipement d'essai, il peut s'agir d'un secteur de coût important qui représente jusqu'à 10 % par an et plus. Dans ce cas-ci, nous avons utilisé un chiffre de 6 %, ce qui correspond à un chiffre conservateur.

### Coût du capital

Cela pourrait être considéré comme le coût d'intérêt ou le taux de rendement du capital utilisé pour acheter l'actif, ou le taux d'actualisation des entreprises, également connu sous le nom de taux de rendement interne (TRI) ou parfois de « taux d'obstacle ». Chaque entreprise sera dotée d'un taux de rendement cible, le montant attendu d'un investissement, il serait généralement plus élevé que le rendement attendu d'un investissement ailleurs, une banque par exemple. Les taux habituels sont susceptibles de varier de 7 % pour les projets à faible risque à 30 % pour les projets à risque élevé. Dans cet exemple, on supposera un taux de 10 % par an pour une durée de vie de cinq ans de l'actif.

*Nous constatons que le coût réel de possession d'équipements sur la durée de vie d'un actif s'élève souvent au double du prix d'achat initial et qu'il peut être plus élevé.*

## Compréhension du coût de possession réel

En utilisant les facteurs ci-dessus, on peut calculer le coût de possession comme suit :

FLUX DE TRÉSORERIE	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
Coût d'achat	€45.000	-	-	-	-
Étalonnage et gestion de l'étalonnage	-	€950	€950	€950	€950
Prestation de services et gestion des réparations	-	€1.575	€1.575	€1.575	€1.575
Coût de capital	€4.500	€3.600	€2.700	€1.800	€900
Gestion des actifs	€2.700	€2.700	€2.700	€2.700	€2.700
	€52.200	€8.825	€7.925	€7.025	€6.125
<b>Coût total</b>	<b>€52.200</b>	<b>€61.025</b>	<b>€68.950</b>	<b>€75.975</b>	<b>€82.100</b>

Facteur du coût de possession: 1,824 fois le coût d'achat

Cette analyse repose sur des estimations conservatrices des coûts et ne tient pas compte de facteurs supplémentaires comme la réduction de la performance et de la productivité susceptible de résulter de l'utilisation d'équipements obsolètes existants. Les coûts de possession peuvent s'avérer considérablement plus élevés que cela. Chaque entreprise disposera de son propre ensemble de coûts, de sorte qu'une analyse sur mesure est nécessaire afin d'obtenir une image réelle du coût total.

## Comprendre les comparaisons des coûts inhérents à la location par opposition à l'achat

Pour comparer le coût de location d'équipements au coût d'achat, il suffit de comparer le coût de location accumulé par rapport au coût d'achat d'emblée afin d'établir une comparaison valide. Une analyse plus approfondie tenant compte du coût réel de possession sur la durée de vie de l'équipement est nécessaire.

Cette analyse doit tenir compte de l'ensemble de ces facteurs :

- Coûts d'entretien planifiés, y compris l'étalonnage, et les coûts logistiques associés.
- Coûts imprévus, comme par exemple les réparations hors garantie.
- Calendrier des flux de trésorerie tant positifs que négatifs.
- Fiscalité et récupération de la TVA.
- Déductions pour amortissement et allègements de l'impôt sur les locations.
- Coût d'opportunité de l'utilisation de l'argent comptant à l'achat.
- Coût d'emprunt.

De nombreuses années d'expérience dans la gestion de notre propre inventaire et une collaboration avec un large éventail de clients nous ont permis de développer de puissants outils pour modéliser les coûts de possession attendus. Ces outils nous permettent de réaliser une analyse détaillée qui indique si la location ou l'achat sera la solution la plus rentable.

Les exemples suivants montrent la manière dont cela fonctionne en pratique.

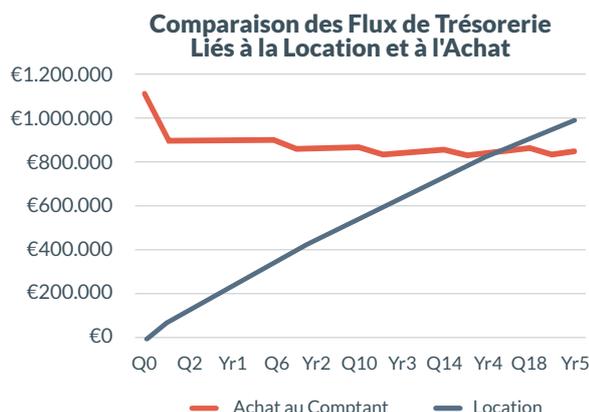
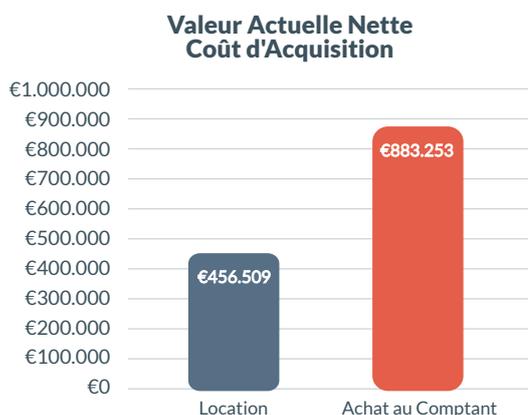
## Comprendre les comparaisons des coûts inhérents à la location par opposition à l'achat

### Scénario 1 : Équipement nécessaire pendant 2 ans avec utilisation complète

Un entrepreneur travaillant dans le secteur des télécommunications a besoin d'une sélection d'équipements de test pour un contrat important avec un grand opérateur de réseau mobile qu'il a récemment remporté. Les équipements comprennent des testeurs PIM, des analyseurs de câbles et des antennes, des analyseurs de spectre et des outils d'alignement d'antennes, et ils représentent un investissement important pour l'entreprise. La durée du contrat sera de deux ans, et ils devront avoir accès à tout le matériel en tout temps pendant toute la durée du contrat. Toutefois, ils ne s'attendent pas à avoir besoin de la même combinaison d'équipements pour les contrats futurs et ils s'inquiètent de ce qu'ils feront avec les équipements par la suite.

#### Analyse location par opposition à achat :

Résumé des modalités du contrat	Paiement location	Achat au comptant	Hypothèses financières	
Date d'achat :	2 Nov 20	2 Nov 20	Location par an :	€333.000
Coût de l'équipement :	N/A	€925.000	Taux d'escompte / Coût de capital :	8%
Périodes de location :	24		Taux nominal d'imposition :	28%
Fréquence des paiements :	Mensuelle		Taux de location par trimestre :	€83.250
			Taux de TVA :	20.0%



**Coût net actualisé de la location : € 456.509**

**Coût net actualisé de possession : € 883.253**

**Meilleure option : LOCATION, avec une économie nette de € 426.743**

Non seulement la location permettra de réaliser d'importantes économies sur le coût de l'équipement, mais ils ne seront pas tenus d'investir leur capital limité ni d'emprunter pour couvrir les coûts. Cela leur permet également d'attribuer facilement le coût de l'équipement au contrat et de le détailler clairement pour leur client. De plus, ils auront la possibilité d'ajouter ou de retirer des équipements selon les besoins du contrat.

## Comprendre les comparaisons des coûts inhérents à la location par opposition à l'achat

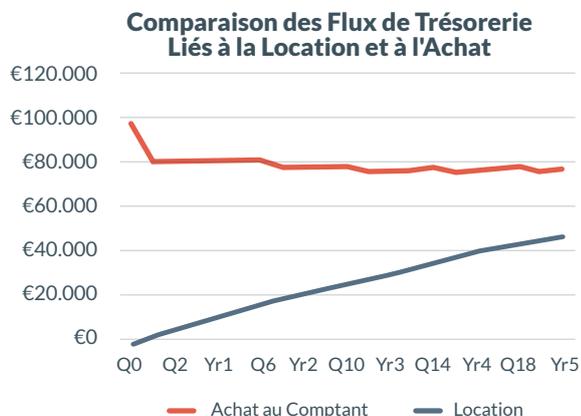
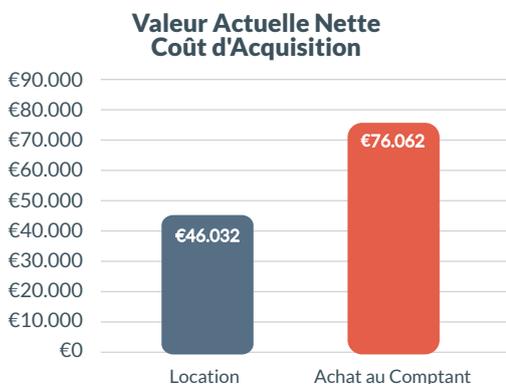
### Scénario 2 : Équipement nécessaire pendant 5 ans avec utilisation à 50 %

Un fabricant de satellites a besoin d'un analyseur de réseau haute performance pour un projet sur 5 ans afin de livrer une série de petits satellites à son client. Bien qu'ils aient besoin d'avoir accès à l'appareil au cours de diverses périodes pendant toute la durée du projet (par conséquent, une utilisation à 50 % sur 5 ans), ils estiment qu'ils en auront besoin uniquement pendant la moitié de la durée totale du projet.

#### Analyse location par opposition à achat :

Résumé des modalités du contrat	Paiement location	Achat au comptant
Coût de l'équipement :	N/A	€80.750
Périodes de location :	30	
Fréquence des paiements :	Mensuelle	

Hypothèses financières	
Location par an :	€30.600
Taux d'escompte / Coût de capital :	8%
Taux nominal d'imposition :	28%
Taux de location par trimestre :	€7.650
Taux de TVA :	20.0%



**Coût net actualisé de la location : € 46.032**

**Coût net actualisé de possession : € 76.062**

**Meilleure option : LOCATION, avec une économie nette de € 30.029**

Outre les économies considérables sur le coût de l'appareil, ils peuvent utiliser leur budget d'exploitation, en libérant des dépenses en capital pour investir dans d'autres secteurs de l'activité. La flexibilité de la location signifie également qu'ils peuvent facilement répondre aux besoins changeants du projet, voire même choisir un nouveau modèle si nécessaire.

Ces exemples sont représentatifs des scénarios des clients que nous rencontrons régulièrement. Nous avons utilisé des tarifs de location typiques pour ces exemples ; les tarifs varieront toutefois en fonction des besoins particuliers de chaque client. La situation de chaque client est unique et souvent complexe. Nous réalisons des analyses individuelles et proposons un ensemble de choix et de recommandations sur mesure permettant de répondre aux besoins de chaque client.

## La bonne solution au bon moment

Toute entreprise qui utilise des équipements de test peut réduire les coûts et améliorer la flexibilité en accédant à cet équipement de la manière la plus efficace, qu'elle ait besoin d'une seule pièce d'équipement ou qu'elle gère un portefeuille de plusieurs milliers d'actifs de test.

Les entreprises qui nécessitent plusieurs pièces d'équipement peuvent bénéficier grandement d'une solution de location mixte, en utilisant la location à court et à long terme, et la location-achat. Pour les besoins à court terme ou liés à un projet, la location est presque toujours la solution la plus efficace, offrant le juste équilibre entre flexibilité et coût. Les fortes demandes peuvent être satisfaites par la location à court terme, ce qui évite la nécessité d'acheter et de garder en stock des équipements supplémentaires pour répondre à ces besoins.

Nous collaborons avec un large éventail de clients et grâce à nos analyses détaillées, dans de nombreux cas, nous estimons que la location est la solution la plus rentable. Lorsque ces économies de coûts sont combinées avec la flexibilité supplémentaire inhérente à la location, elle devient une solution convaincante, et de plus en plus de nos clients choisissent de louer. En gérant activement leurs processus d'acquisition d'équipements de test et en prenant des décisions stratégiques fondées sur une analyse efficace, ils constatent que cela fait une grande différence sur le plan de la rentabilité et de l'efficacité. En fin de compte, cela stimule leur compétitivité et leur confère des bases plus solides pour développer leur entreprise et répondre aux défis et aux opportunités à venir.

*En gérant activement leurs processus d'acquisition d'équipements de test et en prenant des décisions stratégiques fondées sur une analyse efficace, ils constatent que cela fait une grande différence sur le plan de la rentabilité et de l'efficacité.*

## À propos de nous

Electro Rent est un fournisseur mondial de solutions de test hightech permettant aux clients d'accélérer l'innovation et d'optimiser leurs investissements en équipements. Nos solutions de location, de vente et d'optimisation sont au service des pionniers des secteurs de la communication, de l'aérospatiale et de la défense, de l'automobile, de l'énergie, de l'enseignement et de l'électronique, nous proposons ces solutions depuis 1965.

## Contactez-nous aujourd'hui

Pour plus d'informations sur nos solutions d'optimisation d'équipements, demander une démonstration et découvrez comment nous pouvons vous aider à développer plus rapidement votre entreprise, veuillez

visiter notre site web:

[electrorent.com](https://electrorent.com)

ou nous appeler au:

**+33 (0)145 12 65 65**