

成功案例

UMS

在充满挑战
的供应链环境中获得竞争优势



准时交货是UMS的首要任务，他们需要大量的RF测试仪器来快速满足客户的需求。

我们的客户

United Monolithic Semiconductors (简称 UMS) 是欧洲领先的射频 MMIC 产品设计和制造企业，其产品广泛应用于国防、航天、电信、汽车雷达和工业传感器等专业市场。公司在法国和德国均设有主要的研发和制造基地，并建立了办事处和代表处网络，为全球客户群提供支持。作为欧洲国防和航天工业的战略供应商，他们发挥着关键作用。

UMS 提供广泛的产品，主要利用内部 III-V 技术提供 ASIC 和目录产品。此外，他们还提供全面的代工服务，支持客户创建自己的产品解决方案。他们的目录产品涵盖从直流到 100GHz 的范围，基于 GaAs, GaN 和 SiGe 技术，包括功率高达 200W 的功率放大器、混合信号功能、超低噪声放大器和完整的收发器系统。

挑战

在一个重大战略项目进入生产阶段之前，UMS 需要供应和安装四个新的专用测试台，包括大量的高频设备。按时交货是 UMS 的首要任务，但持续的供应链危机以及材料和设备的短缺，使得要在紧迫的期限内完成任务变得十分复杂。

在这些专业行业中，项目通常由许多活动部件组成，需要精心安排才能确保成功。任何因设备短缺造成的延误都会对客户的交付造成重大影响。

ElectroRent在很短的时间内交付了40个高价值的RF测试资产，并根据UMS的详细规格进行了配置。

UMS迅速部署了4个新的RF测试台，以保持他们的项目并为客户提供服务。

解决方案

为了克服可能危及下一个项目阶段时间轴的冗长准备时间，他们转向了Electro Rent。ElectroRent与UMS合作了解他们的需求，能够通过租赁高频设备来支持该项目，使他们能够快速部署所有四个测试台架并满足交付时间。

通过 ElectroRent 和 UMS 之间的合作，在很短的时间内共提供了 40 多台高价值设备。Electro Rent 还支持设备的配置和校准，根据客户的详细规格调整频率和选项。

成果

持续创新是 UMS 成功的核心，他们不断寻找新的方法来发展业务，并通过卓越的质量来提高客户满意度。他们意识到自己在客户供应链中扮演的重要角色，并为自己的交货及时性感到自豪。在这种情况下，租赁使他们能够利用 Electro Rent 的广泛解决方案，使项目按计划进行并保持竞争优势。

“由于各种接踵而至的危机导致原材料、零部件和劳动力短缺，全球市场正承受着巨大的压力。我们所有的供应链都面临着巨大的压力。能够在较短的交货期内获得高频设备已成为支持我们竞争力的关键，” UMS 采购负责人 Kévin Rigault 说。通过租用测试资产，UMS 能够迅速扩大其测试业务规模，抓住市场机遇并为客户提供服务。

“ElectroRent能够通过租赁高频设备来支持我们的项目，使我们能够克服新设备的重大交货期挑战并按时交付。UMS和ElectroRent多年来建立了强大的合作伙伴关系，我要感谢ElectroRent团队在交付这一重大战略项目方面所做的贡献。

Kévin Rigault, UMS采购负责人

