

成功案例

UMS

在充滿挑戰
的供應鏈環境中獲得競爭優勢



準時交貨是UMS的首要任務，他們需要大量的RF測試儀器來快速滿足客戶的需求。

我們的客戶

United Monolithic Semiconductors (簡稱 UMS) 是歐洲領先的射頻 MMIC 產品設計和製造企業，其產品廣泛應用於國防、航天、電信、汽車雷達和工業傳感器等專業市場。公司在法國和德國均設有主要的研發和製造基地，並建立了辦事處和代表處網絡，為全球客戶群提供支持。作為歐洲國防和航天工業的戰略供應商，他們發揮著關鍵作用。

UMS 提供廣泛的產品，主要利用內部 III-V 技術提供 ASIC 和目錄產品。此外，他們還提供全面的代工服務，支持客戶創建自己的產品解決方案。他們的目錄產品涵蓋從直流到 100GHz 的範圍，基於 GaAs, GaN 和 SiGe 技術，包括功率高達 200W 的功率放大器、混合信號功能、超低噪聲放大器和完整的收發器系統。

挑戰

在一個重大戰略項目進入生產階段之前，UMS 需要供應和安裝四個新的專用測試臺，包括大量的高頻設備。按時交貨是 UMS 的首要任務，但持續的供應鏈危機以及材料和設備的短缺，使得要在緊迫的期限內完成任務變得十分複雜。

在這些專業行業中，項目通常由許多活動部件組成，需要精心安排才能確保成功。任何因設備短缺造成的延誤都會對客戶的交付造成重大影響。

ElectroRent在很短的時間內交付了40個高價值的RF測試資產，并根據UMS的詳細規格進行了配置。

UMS迅速部署了4個新的RF測試臺，以保持他們的項目并為客戶提供服務。

解決方案

為了克服可能危及下一個項目階段時間軸的冗長準備時間，他們轉向了Electro Rent。ElectroRent與UMS合作了解他們的需求，能夠通過租賃高頻設備來支持該項目，使他們能夠快速部署所有四個測試臺架并滿足交付時間。

通過 ElectroRent 和 UMS 之間的合作，在很短的時間內共提供了 40 多臺高價值設備。Electro Rent 還支持設備的配置和校準，根據客戶的詳細規格調整頻率和選項。

成果

持續創新是 UMS 成功的核心，他們不斷尋找新的方法來發展業務，并通過卓越的質量來提高客戶滿意度。他們意識到自己在客戶供應鏈中扮演的重要角色，并為自己的交貨及時性感到自豪。在這種情況下，租賃使他們能夠利用 Electro Rent 的廣泛解決方案，使項目按計劃進行并保持競爭優勢。

“由于各種接踵而至的危機導致原材料、零部件和勞動力短缺，全球市場正承受着巨大的壓力。我們所有的供應鏈都面臨着巨大的壓力。能夠在較短的交貨期內獲得高頻率設備已成為支持我們競爭力的關鍵，” UMS 採購負責人 Kévin Rigault 說。通過租用測試資產，UMS 能夠迅速擴大其測試業務規模，抓住市場機遇并為客戶提供服務。

“ElectroRent能夠通過租賃高頻設備來支持我們的項目，使我們能夠克服新設備的重大交貨期挑戰并按時交付。UMS和ElectroRent多年來建立了強大的合作伙伴關係，我要感謝ElectroRent團隊在交付這一重大戰略項目方面所做的貢獻。

Kévin Rigault, UMS採購負責人

