



A menos de un año de anunciar su plan de expansión

## **JetSMART duplica su capacidad y se posiciona como el segundo operador aéreo de Argentina**

**Con un 22% de los asientos**, JetSMART reafirma su posición como el segundo operador aéreo del país y el primero privado. La aerolínea alcanzará 15 aeronaves operativas a mayo y proyecta llegar a 17 antes de fin de 2025. JetSMART crece de forma exponencial, con una ruta por mes en 2025. JetSMART es reconocida por Cirium como la aerolínea más puntual y regular del mercado con un 87.5% de llegadas a tiempo en abril 2025. Como parte de su crecimiento continuo, hoy JetSMART anuncia el lanzamiento de una nueva ruta internacional directa que conectará Córdoba con Río de Janeiro, fortaleciendo la conectividad regional sin pasar por Buenos Aires.

**Buenos Aires, 29 de mayo de 2025** – A menos de un año de haber lanzado su plan de expansión, JetSMART reafirma su compromiso con Argentina al consolidar su posición como el segundo operador aéreo del país, con un 22% de sillas vs. 16% del competidor más cercano. La aerolínea que cuenta con la segunda flota operativa más grande del país y los aviones más nuevos de Sudamérica -con un promedio de edad de 3.1 años- proyecta alcanzar las 17 aeronaves operativas a fines de 2025, lo que representa un crecimiento del 112% respecto a su flota de enero 2023. Con ello, JetSMART duplicará su capacidad de transporte de pasajeros en el mercado doméstico.

*“En JetSMART seguimos creyendo e invirtiendo en Argentina. Habiendo duplicado nuestra oferta en el mercado doméstico en menos de un año, hoy somos la aerolínea #2 en el país. Abrimos nuevas rutas con la flota más nueva del continente y sumamos aviones Airbus A320 y el nuevo A321. Seguimos enfocados en darle el mejor servicio al cliente con la puntualidad más alta del mercado, con casi 90% de vuelos puntuales en abril de 2025. Valoramos los avances del gobierno en la modernización de la regulación aeronáutica y la estabilización del mercado cambiario, elementos clave del crecimiento y que están llevando a Argentina a ser más competitiva en Sudamérica”*, afirmó Estuardo Ortiz, Founder y CEO de JetSMART.

En menos de un año, JetSMART duplicó su flota alcanzando 15 aviones a mayo, con un ritmo sostenido promedio de cerca de un avión adicional por mes en 2025 y espera cerrar el año con una flota de 17. Además, trajo al país los primeros tres Airbus 321neo en operación comercial, con 240 asientos y una eficiencia que redefine la experiencia de volar en el país y la región de Sudamérica.

La compañía también cumplió con su compromiso de invertir de manera significativa en Argentina, acumulando más de USD 750 millones en activos, infraestructura y flota, lo que permitió transportar, en el primer cuatrimestre de 2025 un 99% más de pasajeros que en el mismo periodo del año anterior. *“Ya hemos invertido más de \$750 millones de dólares y seguiremos sumando conectividad y empleo en el país. Para esto es fundamental contar con acceso a la infraestructura operativa en Aeroparque y mejorar el uso eficiente de esos activos”*, señaló el ejecutivo.

A nivel de red, sumó rutas de manera constante y actualmente cuenta con 17 rutas domésticas activas, incluyendo conexiones interprovinciales como Salta–Neuquén y



Mendoza-Bariloche y Mendoza-Salta, así como nuevas rutas a Trelew y Resistencia, entre otras. En el plano internacional regional, JetSMART vuela desde Argentina hacia Chile, Perú, Paraguay y Brasil, país hacia el cual se acaba de anunciar la ruta Córdoba-Río de Janeiro, sin pasar por Buenos Aires.

En cuanto a puntualidad y eficiencia, JetSMART fue reconocida por Cirium como la aerolínea más puntual y regular del mercado con un 87.5% de llegadas a tiempo en abril 2025 y con resultados sostenidos mes a mes.

*"Es indispensable contar con igualdad de condiciones para todas las aerolíneas y que existan reglas modernas y eficientes que ayuden a que el sector crezca en condiciones de competencia, aprovechando la infraestructura aeroportuaria, especialmente Aeroparque. Hoy ya somos la segunda aerolínea del país, con un 22% del mercado de cabotaje, y anunciamos la llegada de dos aviones más, con lo que más que duplicaremos la flota en menos de un año para que cada vez más argentinos puedan volar SMART"*, aseguró Estuardo Ortiz, Founder y CEO de JetSMART.